こうぎん

News Release

平成27年10月23日株式会社高知銀行高知市堺町2番24号

各 位

経営セミナーの開催について 〜新たな商品やサービスのアイデア創出に向けて〜

高知銀行(頭取 森下勝彦)は、独立行政法人中小企業基盤整備機構四国本部 (以下、中小機構四国本部)、中小企業大学校広島校と共催で、下記のセミナーを 開催いたしますのでお知らせいたします。

本セミナーでは、新商品や新サービスのアイデア創出のための視点と方法について、身近なテーマを用いた簡単なワークによる体験学習を交えて学んでいただけます。

また、セミナー終了後、個別の相談会も開催いたします。

記

- 1. 目 時 平成27年12月1日(火) 13:30~16:00
- 2. 場 所 高知会館 3階会議室「飛鳥」(高知市本町5-6-42)
- 3. テーマ お客様の心をつかむ商品アイデアの出し方と目のつけどころ
- 4. 講師 小林 幹彦氏 (ブレインボックス・コンサルティング代表)
- 5. 定 員 70名(定員になり次第締め切る場合があります)
- 6. 参加費 無料
- 7. 主 催 高知銀行、中小機構四国本部、中小企業大学校広島校
- 8.後 援 高知県
- 9. 申 込 先 添付の申込書により高知銀行地域連携ビジネスサポート部、 または高知銀行本支店窓口まで、詳しくは申込書をご覧くだ さい。

※セミナー終了後の個別相談会 $(16:15\sim17:15)$ は事前申込が必要です。

以上

【本件に関するお問い合わせ】 高知銀行 地域連携ビジネスサポート部 担当:西村 TEL 088-871-1302

FAX 088-871-7124

お客様の心をつかむ 商品アイデアの出し方と目のつけどころ

経済が成熟化し、また経営環境がスピーディに変化するわが国においては、企業は新たな商品やサービスを開発し提供していくことが必要不可欠となっています。新商品や新サービスは、その価値がお客様の心(ニーズ)に沿うものでなくてはなりません。

本セミナーでは、新商品や新サービスのアイデア創出のための視点と方法について、身近なテーマを 用いた簡単なワークによる体験学習を交えて学んでいただきます。

セミナー後、個別の相談会も開催いたします。

開催日時 平成27年 12月1日(火)

13時30分~(詳細は下記カリキュラム参照)

対 象 者 中小企業の経営者、管理者、従業員の方

定 員 70名 ※ 定員になり次第締め切ることがあります。

会 場 高知会館 3階「飛鳥」

(高知市本町5-6-42)

受講料 無料

主 催 (株) 高知銀行

中小機構四国本部

中小企業大学校広島校

後 援 高知県

カリキュラム

時間	科 目	講師	内 容
13:30~13:50 (12:30より受付)	挨拶及びオリエンテーション 中小企業大学校広島校につ いて	高知銀行 広島校職員	
13:50~14:50	お客様のニーズをとらえた商 品企画の進め方		商品企画の流れや手順を理解したうえで、お客様ニーズの本質のとらえ方、商品アイデアの出し方について、事例を交えてわかりやすく学びます。
15:00~16:00	あなたも商品アイデアを出そ う! 【グループ演習】	ブレインボックス・コンサルティ ング 代表 小林 幹彦 氏	商品アイデアの出し方について、身近なテーマ によるアイデア出し演習を行って体得していた だきます。
16:15~17:15	新商品・新サービスの開発や 販路開拓に関する個別相談会		希望する方に、講師との個別相談会を行います。 (事前に登録する必要があります。1社20分間、 3社程度)

講師紹介

小林 幹彦(こばやし みきひこ) ブレインボックス・コンサルティング 代表



※ カリキュラム内容は変更になる場合があります。

日本電気株式会社(NEC)にて事業戦略、商品企画、マーケティング等の業務を経験後、コンサルタントとして独立。 理論と実際に基づいた戦略立案に定評がある。商工会議所、中小企業大学校等での講師歴多数。 中小企業診断士。





お申込みについて

●申込方法

中小企業者の方であれば、どなたでも受講できます。下記の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、① F A X、②郵送、③最寄りの高知銀行本支店窓口までお持ちいただく、のいずれかの方法でお申込ください。

※応募者多数のためキャンセル待ちとなる場合がございますので、お早めにお申し込みください。

株式会社高知銀行 地域連携ビジネスサポート部

株式会社高知銀行 地域連携ビジネスサポート部

〒780-0834 (高知市堺町2番24号)

TEL: 088-871-1302 FAX: 088-871-7124

開催場所への 交通アクセス



- バスをご利用の場合(約15分)JR高知駅から「県庁前」下車 徒歩すぐ
- ・ 市電をご利用の場合(約15分)JR高知駅から「県庁前」下車 徒歩すぐ
- タクシーをご利用の場合(約5分)JR高知駅から約5分
- 自家用車でお越しの方 高知I.C.から5.8km(約12分) 駐車場 100台分あり 1時間100円

年

月

日

受講申込書(お客様の心をつかむ商品アイデアの出し方と目のつけどころ)

※<u>平成27年 11月 24日(火)</u>までに切り取らずにこのまま<u>FAX(088-871-7124)、郵送または高知銀行店舗へのご持参</u>にてお申込みください。

ふりがな 企業名			代表者名				
所在地	〒 -		役 職				
業 種	E 建設業 F 製造業 H 情報通信業	I 運輸業	TEL	()	-	
	】		FAX	()	-	
	M 飲食業・宿泊業 Q サービス業						千円
	その他()	従業員数				人

受講者(1)	ふりがな 氏 名		年 齢	歳	性	別	男・女
受講者(2)	役 職	※該当区分に〇を付	付けてください	(代表者・役員・領	含理者	・管理	者候補等)
	ふりがな		年 齢	歳	性	別	男・女
	氏名		나 BD	小戏	וב אין	נים	3.3
	役 職			(代表者・役員・領			

個別相談会 (〇を付けてください。)	希望する 希望しない	举切口	相談内容 (次のどちらかになります。〇 を付けてください。)	新商品・サービスの開発(
		布重しない		販路の開拓()		

個人情報の保 護について この「受講申込書」にご記入いただいた個人情報は、主催者間で、今後の研修のご案内(パンフレット等の発送)及び研修の改良や新しいサービスの開発(研修ニーズ調査・評価アンケート等)の目的で利用させていただく場合があります。