



# 自社の“足りない”ことにお困りの経営者様へ

～経営課題の解決に不足しているノウハウ・スキル獲得のサポートを行います～

## 開催日時

①西部（中村支店）

12/2 月

①中部（本店）

12/3 火

①東部（安芸支店）

12/4 水

※10:00～16:00のうち希望する時間（1時間目安）

## 副業プロ人材とは

首都圏を中心とした大手企業で働いている方、OBの方、または専門的なスキルやノウハウを持った方達です。そんな人材と協業することで、彼らの持つ高度なスキル・新たな視点・生のノウハウの獲得が期待できます。

## こんな領域で活用いただいています



## こんなお悩み、ありませんか？

- 自社の中長期的な将来を描きたい、それを実行したいがどうすればよいかわからない
- 課題解決に繋がるようなノウハウをもつ人材が社内にはいない。また、そのスキルを持った人材は人件費などが高く採用が難しい
- 色々悩みがあるがコンサル会社に相談するほどではない・・・
- 新たな視点を取り入れたい、マンネリ化を脱却したいがどうすればよいかわからない

## ✓ お申し込み方法

参加をご希望の方は、チラシ下部の参加申込書へ必要事項を記入いただき担当行員までお渡してください。

- ・相談会の時間は、1時間を目安としています。
- ・ご希望の会場および時間帯に、複数○をつけていただきますようお願いいたします。
- ・万が一ご希望に添えない際には、担当行員よりご相談をさしあげる場合がございます。ご了承ください。

なお記入いただいた個人情報につきましては、本相談会に関する業務のみに使用することとし他用途には一切使用いたしません。

<< 個別相談会に関するお問い合わせ先 >>

株式会社高知銀行 みらいサポート部  
088-871-1576 (担当：松村、岡村)

### 参加申込書

ご記入後、高知銀行担当者へお渡してください

◆ 貴社名

◆ 貴社所在地

◆ ご参加者様① 役職

◆ 氏名

◆ ご参加者様② 役職

◆ 氏名

◆ 電話番号

◆ メールアドレス

◆ 参加ご希望の会場 ※希望される会場に○をつけてください

12/2 (月) 中村支店 ・ 12/3 (火) 本店 ・ 12/4 (水) 安芸支店

◆ ご来店可能な時間帯 ※複数○をつけてください

- ① 10:00～11:00    ② 11:00～12:00    ③ 13:00～14:00  
④ 14:00～15:00    ⑤ 15:00～16:00

◆ お取引支店名

支店

お申し込みいただきありがとうございます

# 貴社のお困りごとに関する事前ヒアリングシート

『副業プロ人材個別相談会』へのご参加にあたり、下記のアンケートに回答ください。

多くのお客様からご相談・お悩みを寄せさせていただき課題を記載しています。

該当すると思われる項目について、下記の「分類」欄にご記入をお願いします。（複数回答可）

【分類】 ◎：喫緊の課題 ○：将来的な重要課題

○	テーマ	○	テーマ
	WebやSNSを活用した 集客・PRに取り組みたい (Webマーケティング)		マーケティング戦略を 策定したい
	収益改善のための施策を検討したい		ECサイトの構築・運用見直しを したい
	営業力の強化を行いたい		新たな販路を開拓したい
	新商品の企画・開発を行いたい		市場調査・分析を行いたい
	採用活動を強化して 採用力を高めたい		就業規則や人事制度の策定や 見直しに取り組みたい
	さらなる広報活動に取り組みたい		新規事業を立ち上げたい・ 立ち上げた事業を軌道に 乗せたい
	顧客管理手法を見直したい (バックオフィス業務の改善)		IT推進による業務効率化を図りたい
	海外進出をしたい		生産性アップを 図りたい
	※その他相談を希望されるお困りごと・課題がある場合、記載ください ( )		

ご協力いただきありがとうございます。当日のご参加を、心よりお待ちしております。